



Pallium Canada

# PLAN STRATÉGIQUE 2024–2027



## Accélérer le renforcement des capacités en soins palliatifs

Cibler les efforts pour accélérer et accroître la capacité du système de soins palliatifs, en veillant à ce qu'il puisse rapidement et efficacement répondre à la demande et aux défis croissants.

- Continuer à entretenir des relations solides avec les partenaires provinciaux et territoriaux du système de santé afin de renforcer les capacités en matière de soins palliatifs.
- Poursuivre la mise en évidence et l'élaboration d'arguments en faveur d'un investissement accru dans les soins palliatifs aux côtés des parties prenantes.
- Explorer de nouvelles voies de croissance stratégique, y compris une expansion ciblée du marché international.
- Renforcer les normes d'accréditation actuelles pour s'assurer que tout le personnel dans les divers milieux de soins possède les aptitudes et compétences nécessaires pour fournir de meilleurs soins palliatifs.



## Tirer parti des technologies émergentes, de la recherche et des approches innovantes pour améliorer la performance du système d'éducation et de soins palliatifs

Améliorer la qualité et l'incidence de l'éducation ainsi que l'efficacité des services de soins palliatifs en utilisant des outils et des méthodes avancés.

- Exploiter les nouvelles technologies et la recherche pour améliorer l'efficacité du système d'éducation et de soins palliatifs.
- Tirer parti des progrès des technologies de l'information et de l'amélioration des processus de gestion pour améliorer l'efficacité opérationnelle et l'expérience de l'apprenant.
- Mesurer l'incidence de la formation sur les pratiques de soins de santé et les résultats pour les patients et entreprendre des recherches à ce sujet.
- Anticiper les tendances émergentes du secteur et s'y adapter pour assurer des expériences d'apprentissage et des résultats de haute qualité pour les apprenants.



## Explorer de nouvelles opportunités stratégiques qui capitalisent sur les atouts de Pallium

Déterminer et exploiter les forces, les capacités et les avantages inhérents à Pallium pour poursuivre les activités et réussir sur de nouveaux marchés.

- Déterminer et exploiter les compétences et les atouts de base de Pallium pour saisir de nouvelles opportunités de marché.
- Effectuer une analyse approfondie du marché pour étayer les initiatives stratégiques.
- Adapter les solutions pour tirer profit des opportunités déterminées.
- Former des partenariats stratégiques pour faciliter l'expansion évolutive des initiatives.

342B ch. Richmond  
PO Box 67093 Westboro Postal Outlet  
Ottawa, ON  
K2A 4E4

t. 1-833-888-LEAP (5327)  
w. [www.pallium.ca](http://www.pallium.ca)  
Twitter | LinkedIn | Facebook  
Numéro d'enregistrement de bienfaisance  
801479825RR0001

